



باسمہ تعالیٰ



طہیہ کسب و کار (Business Plan)

ایده محوری:

مشخصات متقاضی (متقاضیان):

ردیف	نام	نام خانوادگی	رشته تحصیلی
1			
2			
3			

استان: شهرستان: شهر/روستا: خیابان:
پلاک: کد پستی: تلفن: کوچه:

آدرس متقاضی:

خلاصه طرح:

محیط حاکم بر کسب و کار:

بازار

- مشتریان محصولات / خدمات شما چه کسانی هستند؟

- پارهای از ویژگی‌های مشتریان خود را نام ببرید (درآمدی، شخصیتی، سنی و غیره):

- پراکندگی مکانی مشتریان خود را بنویسید.

- دلیل انتخاب این دسته از مشتریان و محدوده‌ی فعالیت:

جدول 1: رقبای اصلی (سایر تولیدکنندگان محصول یا خدمت) شما و مشخصات مربوطه:

پارهای از ویژگی‌ها	فاصله با شما (متر/کیلومتر)	اندازه (نسبت به کارگاه شما)	نام (کارگاه یا شرکت)

- آیا توان رقابت با کارگاه‌های رقیب را دارد؟ بلی خیر

- اگر پاسخ مثبت است، چگونه و با چه ابزاری؟

چارچوب قانونی و حقوقی حاکم

جدول 2: مجوزهای لازم برای راهاندازی و اداره‌ی کسب و کار، هزینه‌های مربوطه و شرایط اخذ:

ردیف	شرح مجوز (پروانه /امتیاز)	محل اخذ	هزینه‌ی دریافت مجوز	شرایط لازم برای اخذ
جمع هزینه‌ها				

سازماندهی و عملیات کسب و کار:

- مالکیت محل کسب و کار (کارگاه): ملکی استیجاری رهنی

- نوع مالکیت کسب و کار: فردی اشتراکی سهامی

بازاریابی

جدول 3: نام و مشخصات محصولات یا خدمات:

ردیف	نام محصول / خدمت	بر جستگی یا نوآوری	خدمات جانبی	قیمت محصول	قیمت در بازار

- نحوه تولید محصولات یا خدمات خود را شرح دهید. (برون سپاری بخشی از تولید، تولید در کارگاه شرکت و ...)

- قیمت محصول یا خدمت خود را چگونه و بر چه اساسی تعیین خواهید کرد؟

- آیا قیمت محصول یا خدمت شما برای همه مشتریان یکسان خواهد بود؟

- دلیل تفاوت قیمت محصول شما و قیمت بازار چیست؟

- محل عرضه‌ی محصول یا خدمت: کارگاه (مغازه) درب منزل
 سایر:
 - نوع فروش محصول یا خدمت: خرده‌فروشی عمده‌فروشی
 سایر:
 - نحوه‌ی پخش محصول یا خدمت: شرکتی شخصی
 سایر:

- نحوه اطلاع‌رسانی به مشتریان در مورد محصول یا خدمت تولیدی (واقعی یا مجازی)
 تبلوی کارگاه مطبوعات صدا و سیما بروشور و کاتالوگ برگ تبلیغاتی
 اینترنت افراد سایر:
 - برای شناساندن محصول یا خدمت خود و بدست آوردن سهم مطلوب از بازار مربوطه چقدر زمان لازم دارد؟
 کمتر از 3 ماه 6-9 ماه 9-12 ماه بیش از یک سال

جدول 4: فعالیت‌های مورد نظر برای افزایش فروش:

ردیف	نوع تبلیغ	زمان انجام	هزینه	مدت انتظار

منابع انسانی و مادی:

جدول 6: مشخصات مهارتی، محل تأمین و دستمزد ماهیانه‌ی نیروی کار لازم:

ردیف	مهارت مورد نیاز	دستمزد ماهیانه	محل تأمین دستمزد

جدول 7: تجهیزات لازم، هزینه و نحوه تأمین آنها:

جدول 8: مواد اولیه (مصرفی) لازم، هزینه و محل تأمین (برای یک ماه):

تحلیل مالی:

درآمد

جدول 9: پیش‌بینی فروش و درآمد برای سال اول:

درآمد یک سال	قیمت واحد	متوسط ماههای 12-6	6 ماه	5 ماه	4 ماه	3 ماه	2 ماه	1 ماه	نام محصول/خدمت
									درآمد

هزینه‌ها

جدول 10: مخارج راهاندازی کسب و کار:

ردیف	عنوان هزینه	مقدار
1	رهن (یا معادل رهن)	
2	مجوزها	
3	تجهیزات	
4		
5		
جمع		

جدول 11: مخارج ماهیانه (جاری):

ردیف	عنوان هزینه	مقدار
1	اجاره‌ها (اضافه بر رهن)	
2	آب	
3	برق	
4	گاز (و یا سوخت دیگر)	
5	مالیات/عوارض	
6	بیمه	
7	مواد مصرفی	
8	دستمزد	
9		
10		
11		
جمع		

سود

جدول 12: پیش‌بینی سود ناخالص برای سال اول:

جمع سال	متوسط ماههای 12-6	ماه 6	ماه 5	ماه 4	ماه 3	ماه 2	ماه 1	شرح
								درآمد
								مخارج
								سود ناخالص

- مدت زمان لازم برای راهاندازی کسب و کار: ماه
- دوره‌ی زمانی لازم برای تولید محصول یا خدمت از زمان راهاندازی کسب و کار: ماه
- سرمایه‌ی لازم برای آغاز کار: میلیون ریال
- میزان سرمایه‌ای که خودتان می‌توانید از منابعی دیگر تهیه کنید؟ میلیون ریال
- اعتبار مورد نیاز برای پیاده‌سازی طرح: میلیون ریال

فرم سوابق آموزشی و کاری

نام: نام خانوادگی:
 ایده محوری:

سوابق آموزشی:

توضیحات	محل اخذ	سال اخذ	نام مدرک تحصیلی / مهارتی
سوابق تحصیلی			
			-1
			-2
			-3
			-4
			-5
سوابق مهارتی			
			-1
			-2
			-3
			-4
			-5

سوابق کاری:

توضیحات	محل کار	مدت کار	شغل / عنوان / سمت
			-1
			-2
			-3
			-4
			-5
			-6
			-7
			-8